

Vertragsmanagement für die IT  
Gezielt entscheiden. Sicher sparen.



- Vertragsmanagement
- IT-spezifische Lösung
- Vertragsbewirtschaftung
- Vertragsdokumente und Lizenzen

## IT-Manager müssen sparen. Aber wie?

**Bei 78% der deutschen Unternehmen** werden Kürzungen der freien IT-Etats um über 20% erwartet. Was kann die IT-Abteilung tun, um diese Reduktion zu erzielen, ohne dabei seine Zuverlässigkeit und Innovationskraft zu verlieren?

Unternehmen brauchen Innovationen, auch in der IT. Hier zu sparen kann kontraproduktiv sein. Betrachtet man die direkt beeinflussbaren Kosten in der IT, ergeben sich interessante Angriffspunkte für ein fundiertes, nachhaltiges Sparkonzept.

Eine erfolgsversprechende Möglichkeit: Das optimale Bewirtschaften der bestehenden IT-Verträge.

Unterschätzt werden die in den Akten versteckten Kostenfallen. Denn in den zahlreichen IT-Verträgen, die jedes Unternehmen hat, steckt großes Sparpotential.

### Mit Vertragsmanagement in der IT Kosten senken

Einige Beispiele aus dem IT-Alltag verdeutlichen das Potential:

- **Beendigung überflüssiger Verträge:** Bei der Durchsicht der bestehenden Vereinbarungen fallen oft aktive Wartungsverträge für Hard- und Software auf, die etwa durch Umstellung auf neue Technologien überflüssig geworden sind. Selbst ungenutzte Datenleitungen werden bezahlt, weil die entsprechenden Verträge nicht auf den tatsächlichen Bedarf hin geprüft werden.
- **Optimierung Lizenz- und Software-Maintenance:** Durch managen der Softwareverträge können nachhaltig Kosten um bis zu 20% reduziert werden. Bei der Ersterfassung der tatsächlich im Unternehmen eingesetzten Software und dem Abgleich mit dem erwünschten Warenkorb zeigen sich häufig relevante Abweichungen. Oft wurde Software beschafft und ein Softwarewartungsvertrag abgeschlossen; die Softwarenutzung

läuft allerdings unbemerkt aus. Der ungekündigte Wartungsvertrag läuft unmanaged weiter und kostet unnötiges Geld. Oder: Wenn nicht bekannt ist, dass eine unbenutzte Lizenz dauerhaft verfügbar ist, wird die gleiche Software erneut angeschafft, das ungenutzte Exemplar liegt weiter brach.

- **Optimierung von Vertragskonditionen:** Mangels einer zyklischen Optimierung der Bestandsverträge fallen unpassende Vereinbarungen nicht auf, wirken sich aber auf die Lieferkonditionen aus. Selbst fällige Bonus-Vergütungen werden gelegentlich nicht eingefordert, weil die Vertragsdaten nicht transparent sind. Konsolidierte Verträge verbessern die Konditionen und bringen weitere Vorteile.
- **Durchsetzen einer durchgehenden, lückenlosen IT-Leistungsverrechnung:** Wer nutzt, muss zahlen. Das einfache Prinzip der internen Leistungsverrechnung wird vielfach eingesetzt. Gleichzeitig werden aber vertragsgemäß erbrachte Leistungen geliefert, jedoch nicht komplett abgerechnet. Hier wird auf Erlöse verzichtet.

Mit einer speziell auf die Bedürfnisse der IT abgestimmten Vertragsmanagement-Lösung sind die Kostenfaktoren in den Griff zu bekommen. So versammelt Spider Contract for IT alle Kernfakten der IT-relevanten Vereinbarungen, individuell strukturiert und auswertbar. Die durchgehende Analysierbarkeit, die globale Verfügbarkeit aller IT-Verträge am Arbeitsplatz, die automatischen Wiedervorlagen und Alarme per eMail machen dieses Produkt zu einem interessanten Einspar-Werkzeug. Anschaffungs- und Einführungskosten sind übersichtlich.

Erfahrungen bei Versicherungen, Banken und der Industrie zeigen, dass sich die Investition in der Regel bereits während der Einführungsphase amortisiert. Ein Ergebnis, das manchen CIO entspannter in die Zukunft blicken lässt.



Mit Spider Contract for IT bekommt die IT-Abteilung ein speziell auf ihre Bedürfnisse zugeschnittenes Vertragsmanagement. Gerade bei der Informationstechnologie mit ihren zahlreichen Vereinbarungen macht ein aktives Vertragsmanagement Sinn: Überflüssiges kann beendet, Notwendiges gestrafft werden. Durch die Konsolidierung der zentralen Vereinbarungen (etwa im Lizenzbereich oder bei den Wartungsverträgen) ergibt sich ein zusätzliches Sparpotential.

- IT Leitung und Einkauf gemeinsam können unternehmensweite Bündelungseffekte generieren.
- Sinnlose Verträge werden identifiziert und beendet.
- Ungünstige Verträge werden, wo möglich, optimiert.
- Vorteilhafte Verträge werden besser genutzt.
- Kosteneinsparungen ergeben sich zeitnah und nachhaltig.

Spider Contract for IT ist neu und gleichzeitig bewährt. Gebündelt mit der Spider Enterprise Suite ist die Software seit Jahren international im Einsatz. Ab sofort gibt es dieses hilfreiche Instrument auch einzeln. Anschaffung und Betrieb sind preiswert. Die Installation ist schon in wenigen Tagen erledigt.

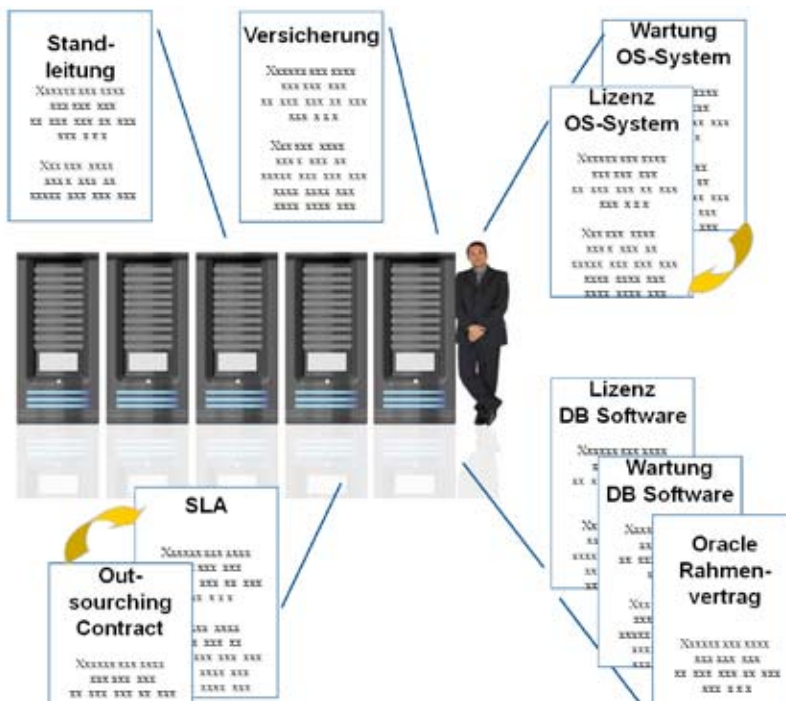
Bei der schlanken Einführung unterstützen wir Sie mit unseren erfahrenen Beratern.

Wenn die Anforderungen wachsen sollten, freuen wir uns. Die Migration zu den größeren Produkten der Spider Contract Vertragsmanagement Familie ist leicht möglich.

Spider Contract for IT ist gemacht für IT Organisationen. Und das ist gut so.

**Auf einen Blick:**

Typische Anzahl verw. Verträge:	ab 200
Typische Anzahl Anwender:	ab 3 User
"Verfügbare Zusatzmodule: (Sprachmodule deutsch und englisch enthalten)"	"Spider Documents Spider Licence Spider Asset Spider Enterprise Suite"
Anpassbare Reports:	Ja
Lieferumfang:	Einsatzbereites System inkl. 3 User und definierte Verträge.
Schnittstellen Export:	SMTP, Active Directory, (LDAP), Excel, Mailsystem (SMTP)
Schnittstellen Import:	Excel, XML
Alarm- und Vorlagesystem:	Voll integriert, flexibel, mailbasiert
Risikomanagement:	Im Lieferumfang enthalten
Vertragsarten IT:	Lizenzen, Rahmenverträge, Dienstleistungen, Wartungs, Finanzierung, Service Level Agreements usw.
Vertragsarten Kommunikation:	Rahmenverträge Telko, Handy, Standleitungen, Leasing, Wartung usw.



# Kontakt

**Spider  
Lifecycle Managementsysteme GmbH**

---

Paul-Dessau-Straße 8  
D-22761 Hamburg

Tel. +49 (0)40 - 788 999 - 0  
Fax +49 (0)40 - 788 999 - 90

E-Mail: [info@spider-LCM.de](mailto:info@spider-LCM.de)  
[www.spider-LCM.de](http://www.spider-LCM.de)